

Oblastní manažer prodeje

Praha+Praha Západ

Hledáme šikovného zkušeného obchodníka a trochu i kuchaře, který chce vyhrávat a být nejlepším ve svém regionu. Jsme DRANA vedoucí společnost ve svém segmentu gastronomického provozu zejména v sociální sféře (jídelny, stravovací zařízení, restaurace). DRANA je rodinná společnost, kterou majitelé vybudovali od úplného začátku až po společnost se stamilionovými obraty. Ve společnosti je nastavená rodinná atmosféra, která má zájem o každého člověka a budeme mít zájem i o tebe, přeci jenom je to, co děláme, hlavně o lidech 😊

Náplň práce:

Prodej vlastního kvalitního zboží do segmentu stravovacích zařízení + něco málo i jinam, to je na tobě. Součástí tvé práce je zabezpečit prodejní servis stávajícím zákazníkům, ale i vyhledávání nových příležitostí. Ale není to jenom o servisu, je to o přístupu, kdy chceme být partnerem pro naše zákazníky v oblasti inovací, co slíbíme, splníme, ale i o vzdělávání, trendech, které pomohou našim partnerům být zase o krůček lepší.

Nabízíme:

Zajímavý pracovní výdělek, záleží hodně na tobě, jak jsi šikovný. My ti pomůžeme s tvým rozvojem, definováním příležitostí a prioritami ve tvé oblasti, podporou novými IT technologiemi, kvalitním servisem, sdílením zkušeností tvých budoucích kolegů, a hlavně skvělou kvalitou vlastních výrobků. Možnost pracovního vztahu je OSVČ i hlavní pracovní poměr, to záleží, jak se dohodneme. Pokud v tomto segmentu již pracuješ a naše portfolio výrobků není konkurence, tak nám to určitě nevadí.

K tomu ale potřebuješ:

- Přesvědčivý obchodní um a chuť vítězit
- Přemýšlení jako zákazník
- Zájem učit se nové věci
- Slušnost a spolehlivost
- Ideálně vlastní vůz a skladové prostory (není podmínkou)
- Znat svůj region
- Časová flexibilita

Pokud se ve výše uvedeném vidíš, tak neváhej a napiš nám něco o sobě na svarc@drana.cz, my ti určitě odpovíme. Nebo zavolej na 602 688 688.